



## L' Azienda

---

Enterprise, specializzata nell'ambito dei Sistemi di Pagamento e dell'Operatività con l'Estero, è una Società fondata nel 1995. L'attuale struttura presenta, a oggi, tre Competence Center dislocati nelle seguenti città italiane: Roma; Torino; Milano.

Nei Competence Center operano Team di professionisti del settore, a totale disposizione dei Clienti, tutti con la dovuta competenza e preparazione specifica per “parlare lo stesso linguaggio” del mondo bancario (il target aziendale di tutti i nostri prodotti e servizi).

L'offerta di Enterprise si basa su consulenze strategiche e su sistemi gestionali con tecnologia avanzata.

Da vent'anni nel settore bancario, Enterprise ha recentemente aggiornato i suoi prodotti di punta implementando un opportuno adeguamento tecnologico, con nuove funzionalità e soluzioni sia web sia dipartimentali, capaci di rispondere con efficacia alle recenti normative europee, soprattutto nell'ambito dei processi. Enterprise ha puntato molto sull'innovazione, creando soluzioni in grado di coprire tutta l'operatività bancaria: dalla gestione completa dei Sistemi di Pagamento – anche in modalità multicanale – alla Tesoreria e ai processi di Back Office. Gli investimenti dedicati all'implementazione e sviluppo delle soluzioni rappresentano, difatti, una percentuale significativa del fatturato Enterprise.

Molti Gruppi Bancari, di medie e grandi dimensioni, hanno scelto di iniziare assieme a Enterprise il loro percorso di ottimizzazione di tutti i servizi offerti ai propri Clienti; altri, invece hanno scelto Enterprise per sviluppare, o in taluni casi rivoluzionare, i sistemi e le modalità operative e gestionali preesistenti.

A oggi, circa il 50% degli Sportelli Bancari in Italia utilizza software e/o servizi della nostra Azienda.

Il maggior punto di forza di Enterprise è costituito dalla passione per tutto ciò che è innovazione. Grazie all'impegno e all'esperienza maturata, i nostri Clienti ci riconoscono una grande capacità nel dare valore aggiunto alla loro attività.

## **Enterprise: consulenza a fianco dell'innovazione**

---

Dematerializzazione, firma digitale e unificazione dei Sistemi di Pagamento: sono questi i driver di innovazione su cui punta Enterprise, che oltre ad aver registrato un fatturato di oltre 9 milioni di euro dal solo mercato bancario, ha anche ampliato nel corso del 2013 il numero di Banche Clienti, mettendo a disposizione degli Istituti un team di quasi 100 consulenti.

Ha ottenuto eccellenti risultati d'esercizio in un periodo caratterizzato da una difficile congiuntura economica mantenendo i Clienti storici e ampliando il parco Clienti complessivo, affiancando, così, nel 2013 nuove realtà allo zoccolo duro di clientela presente da quasi vent'anni nel mondo banking & finance.

## **Enterprise: consulenza strategica**

---

La scelta strategica di Enterprise è affiancare un servizio di consulenza alle soluzioni applicative e software fornite a quei Clienti storici che hanno adottato i loro prodotti, ed a nuovi Clienti che desiderano servizi realizzati su misura. Un atteggiamento premiante per l'azienda, che le ha permesso di mantenere anche nel 2013 un trend positivo. Il futuro a breve vedrà poi senz'altro una nuova crescita grazie, in primis, all'acquisizione di nuovi clienti e, in secondo luogo, a un know how in ambito banking & finance che ha spinto l'azienda a sviluppare soluzioni che sappiano andare incontro alle nuove esigenze del settore bancario.

## **Enterprise: I professionisti entrano in Banca**

---

La consulenza strategica fornita da Enterprise è affidata ai professionisti dell'azienda, che mettono a servizio delle Banche la loro esperienza. Sono loro, infatti, a recarsi direttamente dai Clienti per analizzare al meglio richieste e necessità delle Banche e congegnare, insieme a loro, il metodo più idoneo per installare i nuovi Prodotti. Una volta realizzata la soluzione, il team di consulenza torna nelle sedi di Enterprise e opera a distanza, rimanendo sempre in contatto e a disposizione delle Banche Clienti.

## **Enterprise: I prodotti di punta**

---

I prodotti di punta per il 2014 sono:

- Unipay - Hub Unificato di Incassi e Pagamenti;  
E' una piattaforma dedicata al trattamento completo e omogeneo delle istruzioni di incasso e pagamento. Gestisce tutte le tipologie di bonifici, singoli o multipli, occasionali o permanenti, urgenti o ordinari, documentanti, condizionati, d'importo rilevante, SCT, euro e divisa, oltre a gestire la componente Incassi SDD.

Sempre nell'ambito dei pagamenti si inseriscono anche i nuovi Prodotti Enterprise:

- W3PAY, per i pagamenti via internet attraverso bonifico bancario, ideato da EBA CLEARING a supporto dell'e-commerce in ambito pan-europeo, che permette alle banche di aderire al servizio MyBank: con questo modulo è possibile gestire in tempo reale l'autorizzazione del pagamento dal compratore al venditore, che può avvenire attraverso vari dispositivi (browser, tablet, smartphone o altri dispositivi mobile).
- e-BPO nasce dall'idea di arricchire i servizi offerti nell'ambito delle Transazioni Commerciali (Crediti/Incassi Documentari) integrando le funzionalità offerte da SWIFT con l'applicazione TSU di SWIFT con lo scopo di offrire una soluzione semplice e sicura dei "Bank Payment Obligation".

### **Prodotti storici.**

Tra i prodotti e servizi distribuiti da Enterprise, continuano a figurare i prodotti storici, aggiornati negli anni con successo:

- la Piattaforma Pr.E.M.I.A, soluzione completa e modulare per l'automazione dell'area Estero e la gestione dei pagamenti a livello internazionale oltre che degli strumenti in divisa estera, quali Forex & Money Market, Collection, Documentary Credit, Loans, Bank Account ecc.;
- EGBS-Platone, sistema informativo dipartimentale studiato sia per le Banche on-line che per quelle tradizionali di piccole e medie dimensioni, arricchito con varie funzionalità, tra cui antiriciclaggio, PUMA, garanzie, fidi, incassi e pagamenti, ecc.

## **Enterprise all'ESTERO**

---

Enterprise ad inizio anno 2014 ha deciso di aprire una filiale all'Estero e più precisamente negli Emirati Arabi, motivata dalla previsione che l'industria bancaria sarà il settore in più rapida crescita, soprattutto nei paesi del Medio Oriente e Nord Africa ( MENA ). Questo mercato è fortemente spinto dall'espansione ancora sostenuta del settore bancario islamico a causa delle recenti normative in Qatar e in Oman, nonché dal nuovo vento di legalizzazione dopo la primavera araba. Le strategie di diversificazione dei governi per creare imprese sostenibili e diversificate rispetto a un'economia basata sul petrolio, le strategie di espansione delle organizzazioni locali in tutta la regione, la necessità di più servizi e la gestione dell'impatto derivante dal vento della primavera araba assumeranno sempre di più un ruolo predominante. Per sostenere tali strategie, hardware, software e servizi giocheranno un ruolo fondamentale .

---



Sede legale e direzione generale: Viale Egeo 55/57 – 00144 ROMA - Telefono +39 06 523891 - Fax +39 06 52279130  
Filiale 1 Torino: corso Ferrucci, 77/10 – 10138 Torino - Filiale 2 Milano: viale Piceno 16 -20129 Milano  
<http://www.ent4bank.it> - e-mail: [enterprise@ent4bank.it](mailto:enterprise@ent4bank.it)