

LE PMI

- Sane e competitive
- Competitive ma indebitate
- Indebitate, bloccate, ma con buon contenuto tecnologico
- Indebitate e deboli

Per semplificare



Le sfide

- Più credito strutturato e di investimento
- Costo del credito in linea con gli altri paesi competitori



Le sfide

- Valorizzazione della garanzia presso le banche
- Valorizzazione dei fondi pubblici tramite la garanzia



I Confidi e le sfide

Confidi troppo frammentati
Rapporto con le banche che non capitalizza lo scambio di informazioni pre garanzia e all'insorgere dell'incaglio
Rapporto con i territori e le associazioni da reinterpretare dopo la crisi
Impatto normativo durante la crisi ed in continua evoluzione

Cogliere la sfida di essere innovativi, nell'organizzazione dei confidi e nell'approccio alle pratiche
Sfruttare una composizione articolata di strumenti di garanzia, sfruttando appieno tutte le possibilità offerte dall'Italia e dall'Europa
Impostare una robusta gestione dell'incagliato con gli istituti di credito con una nuova modalità tesa a riportare le aziende in bonis e ad esaminare la posizione del socio nella sua totalità
Disporre di maggiori dati statistici, di approfondimento e studio dei fenomeni, prospettici



Le insidie

- Confidi troppo frammentati
- Rapporto con le banche che non capitalizza lo scambio di informazioni pre garanzia e all'insorgere dell'incaglio
- Rapporto con i territori e le associazioni da reinterpretare dopo la crisi
- Impatto normativo durante la crisi ed in continua evoluzione



Le sfide

- Cogliere la sfida di essere innovativi, nell'organizzazione dei confidi e nell'approccio alle pratiche
- Sfruttare una composizione articolata di strumenti di garanzia, sfruttando appieno tutte le possibilità offerte dall'Italia e dall'Europa
- Impostare una robusta gestione dell'incagliato con gli istituti di credito con una nuova modalità tesa a riportare le aziende in bonis e ad esaminare la posizione del socio nella sua totalità
- Disporre di maggiori dati statistici, di approfondimento e studio dei fenomeni, prospettici



Gestione attiva della garanzia

- Settori e filiere da sostenere;
- Tipologie di imprese (start up, con determinati contenuti di innovazione o progetti di internazionalizzazione)
- Costo della garanzia da proporre alle imprese;
- Target definiti e condivisi con gli istituti di credito e con il controgarante.



Capacità di evoluzione dei Confidi con modelli più forti, organizzati ed autorevoli, che possano attuare politiche coraggiose.

