



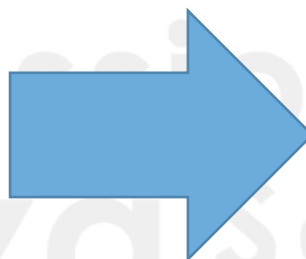
BREVE PRESENTAZIONE DEL GRUPPO NSA

Brokeraggio finanziario e assicurativo

GRUPPO NSA

Insieme per garantire le migliori soluzioni

- 15 anni di esperienza nel brokeraggio finanziario assicurativo
- 110 dipendenti
- Presenza su tutto il territorio italiano



- 250.000 analisi di bilancio eseguite
- 50.000 chiamate per appuntamenti
- 15.000 appuntamenti con PMI eseguiti
- 5.000 operazioni completate
- 14 milioni di fatturato (2015)

IL MANAGEMENT



Gaetano Stio
presidente Gruppo NSA



Francesco Salemi
*amministratore delegato
Gruppo NSA*



Giovanni Salemi
*direttore commerciale
Gruppo NSA*



Stefano Bresciani
*direttore commerciale
Gruppo NSA*



Federico Papa
presidente NSA SA



Vittoria Visinoni
*organizzazione commerciale
Gruppo NSA*



Claudia Andreoletti
*responsabile sviluppo clienti
Gruppo NSA*

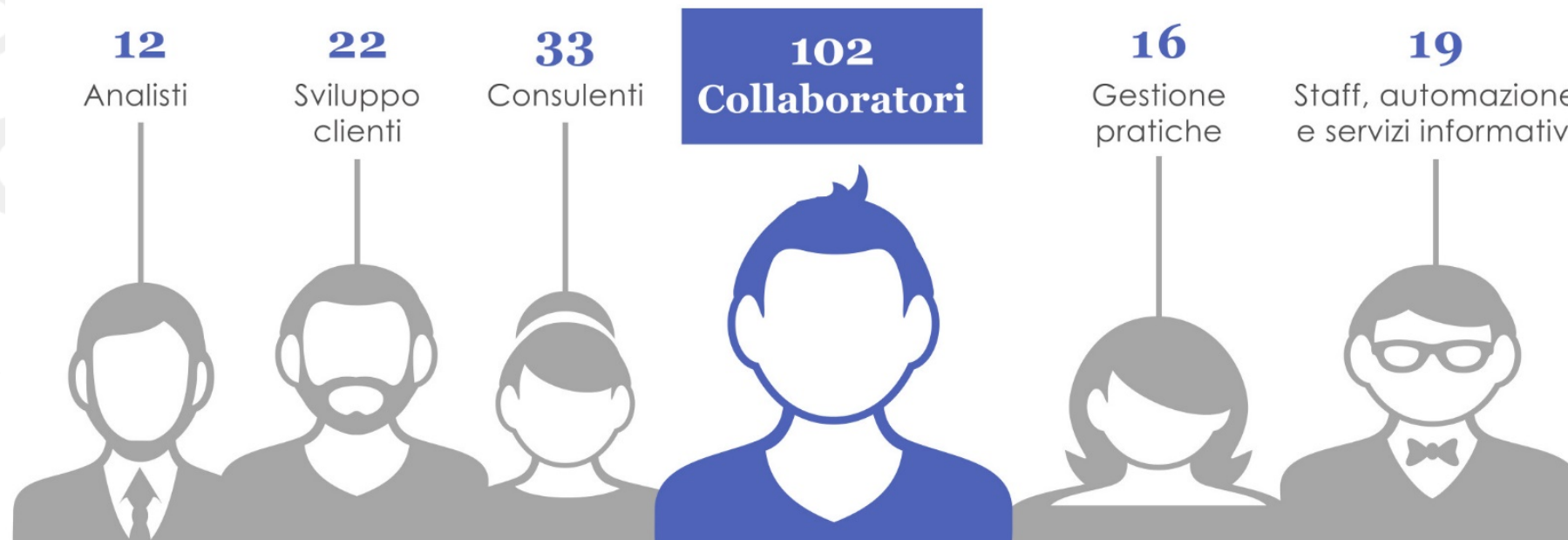


Nadia Daneluzzo
*responsabile risorse umane
Gruppo NSA*

IL VALORE NELLE PERSONE

Il Gruppo NSA è una realtà in continua espansione che oggi conta più di cento addetti.

La ricerca del talento in NSA non si ferma mai: persone desiderose di crescere in ambito personale e professionale sono sempre ben accolte e premiate per merito, impegno, idee e passione.



**LE COPERTURE DANNI
NELLE PMI ITALIANE**

I risultati dell'analisi di oltre 10.000 polizze

ANNO 2017: IL NOSTRO OBIETTIVO

imprese

aiutiamo le imprese
a proteggersi adeguatamente migliorando
la loro solidità nel tempo

OBIETTIVO

**MANTENERE INALTERATO
IL PROPRIO ACCESSO AL CREDITO
O MIGLIORARNE IL PRICING**

banche

sensibilizziamo le banche a considerare
le coperture assicurative
nella valutazione del merito creditizio

OBIETTIVO

**VALUTARE LA CAPACITÀ DI UNA IMPRESA
DI RESTITUIRE UN FINANZIAMENTO
NON SULLA BASE DEL SUO PASSATO,
MA ANCHE DAGLI INVESTIMENTI CHE FA
PER GARANTIRSI UN FUTURO**

ANNO 2014 – anno ZERO

Da dove abbiamo preso i dati

Abbiamo cercato di capire quali erano, se c'erano, connessioni tra merito creditizio e coperture assicurative.

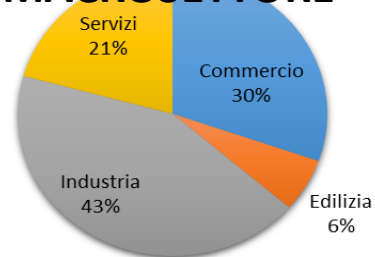
Per scoprirlo abbiamo chiesto ai nostri clienti, PMI, dislocate su tutto il territorio Italiano di inviarci le copie delle polizze danni.

1. Abbiamo catalogato le coperture assicurative di circa 3.000 aziende, corrispondenti a 10.000 polizze danni

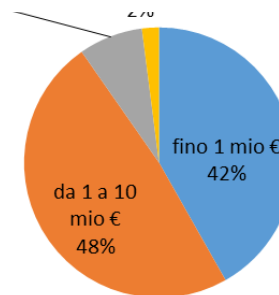
2. Classificandole in base alla penetrazione, qualitativa e quantitativa, di ogni singolo ramo.

POLIZZE PER MACRO-SETTORE E DIMENSIONE AZIENDA

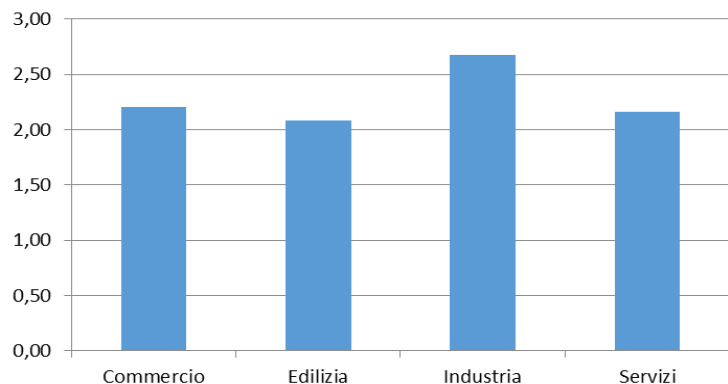
SEGMENTAZIONE IMPRESE CONSIDERATE PER MACROSETTORE



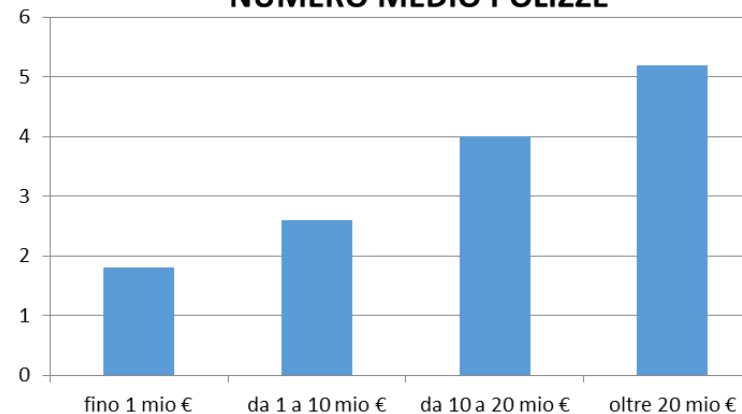
SEGMENTAZIONE IMPRESE CONSIDERATE PER FATTURATO



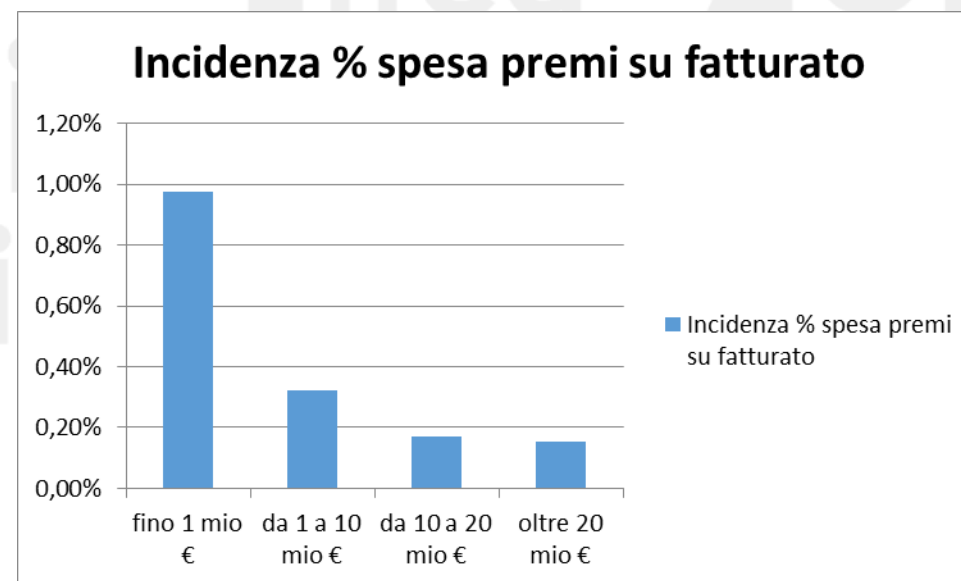
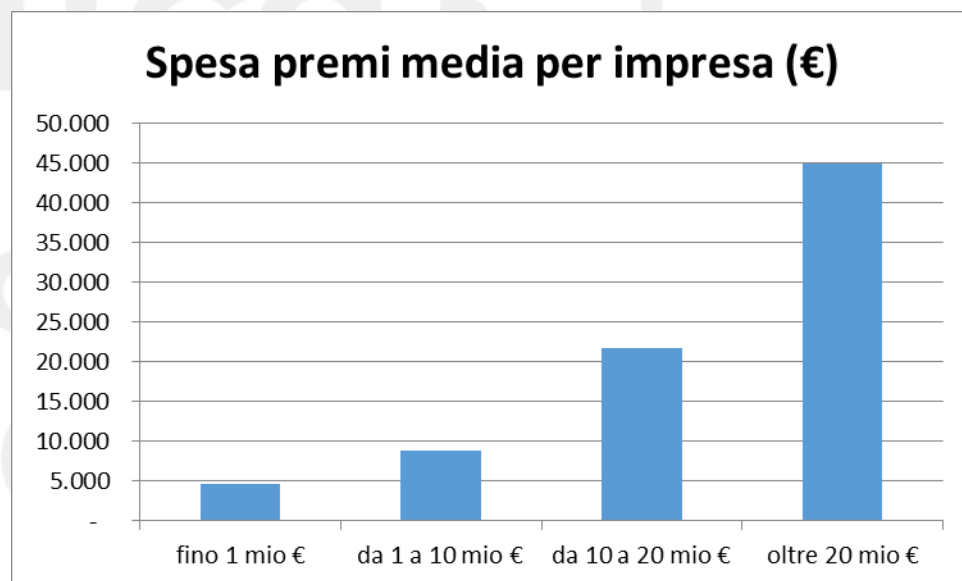
NUMERO MEDIO POLIZZE



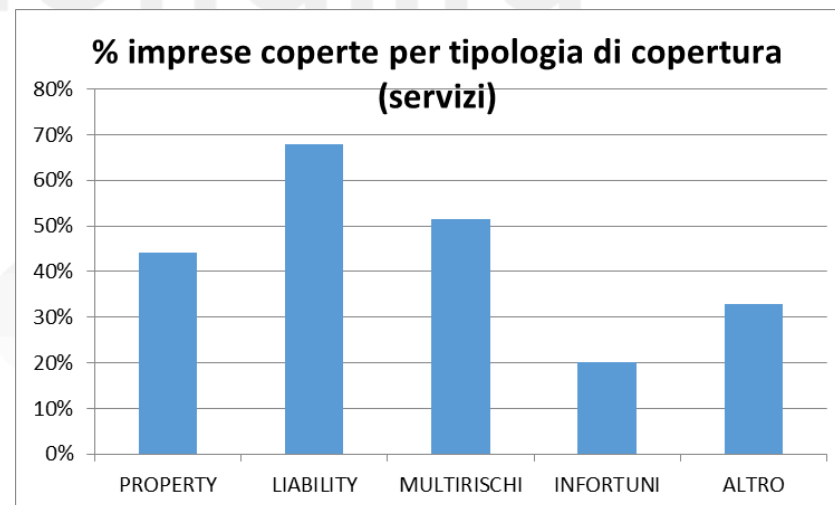
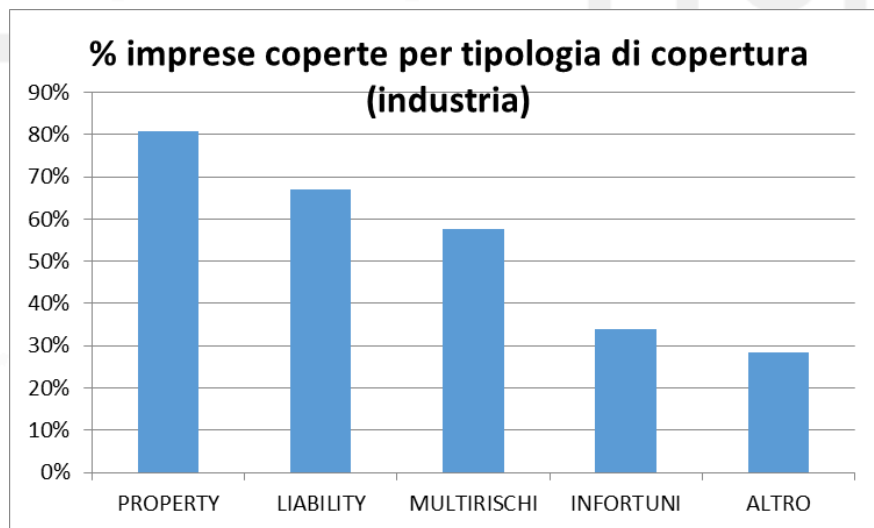
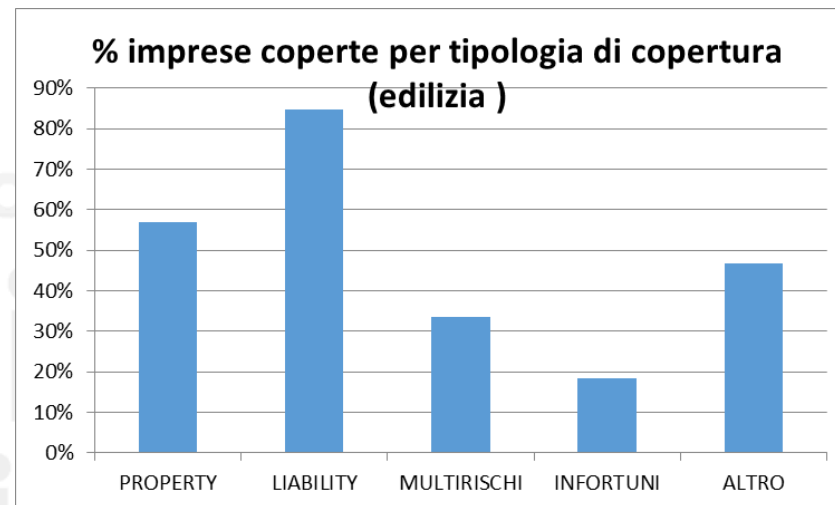
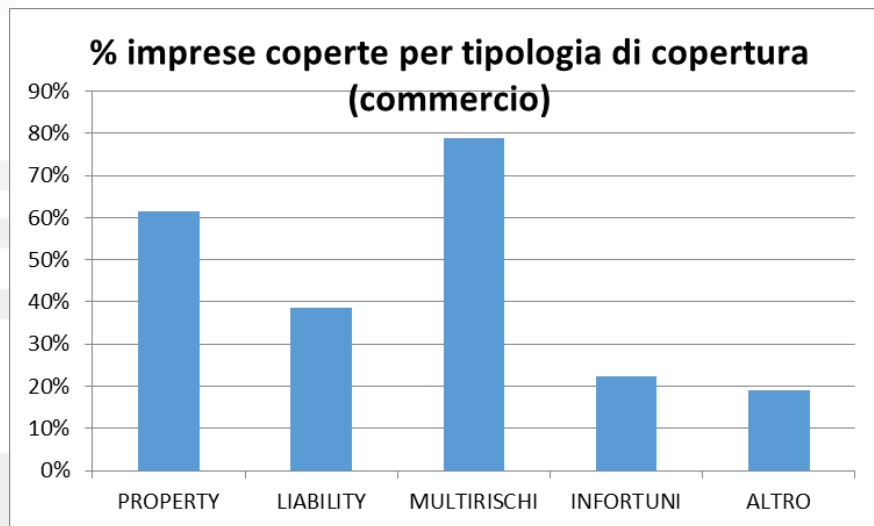
NUMERO MEDIO POLIZZE



SPESA PREMI ASSICURATIVI



TIPOLOGIA DI COPERTURA PER MACROSETTORI



IL COMITATO TECNICO SCIENTIFICO

Analisi e commento dei dati

1. **Andrea Sabia**, Presidente, *imprenditore e managers del settore assicurativo, fondatore e amministratore di Tua Assicurazione e del Gruppo Sabia*
2. **Piero Lonardi**, Vice Presidente, *membro del consiglio di sorveglianza del Gruppo Banca Popolare di Milano*
3. **Alberto Floreani**, *professore di Statistica dell'Università Cattolica del Sacro Cuore*
4. **Francesco Sellitri**
5. **Gianfranco Giordani**, *già membro CDA e Responsabile tecnico Zurich Italia*
6. **Federico Papa**, *Avvocato, fondatore e Presidente di NSA S.A. SpA*
7. **Francesco Salemi**, *socio e fondatore del Gruppo NSA, esperto analista, ha progettato il sistema di rating di NSA – brokeraggio finanziario – che ha consentito il finanziamento di oltre 14.000 operazioni*

RISCHIO CATASTROFALE E IMPRENDITORIALE

Confonderli è un errore molto grave

- Dalla nostra esperienza nell'incontro diretto con gli imprenditori, risulta evidente che - sia loro, sia i loro managers - considerino il rischio catastrofe alla stessa stregua del rischio imprenditoriale!
- Questo è un errore grave:
 - per l'incendio infatti esiste una copertura assicurativa
 - non ve n'è alcuna invece per l'incapacità manageriale o imprenditoriale!
- Ai nostri clienti ricordiamo sempre:
 - di non confondere il rischio catastrofe con quello imprenditoriale
 - che un evento negativo è tanto più dannoso, quanto più è remota la possibilità che accada

L'APPROCCIO DELLE BANCHE

- Le Banche non danno, a oggi, alcun valore meritorio alle coperture assicurative, ai fini della concessione di finanziamenti alle imprese.
- Sappiamo per certo che sul deliberante, l'analista fidi, ha un effetto psicologico positivo e aumenta le possibilità che la pratica sia deliberata o più semplicemente lo ben dispone a concedere più credito a spread più concorrenziali.

***SIAMO ISPIRATI DA DUE
MASSIME***

EDWARD DE BONO

«Il pensiero laterale»

*«Il futuro
non è una estensione
del presente»*



NASSIM NICHOLAS TALEB

«Il cigno nero»

*Quanto più un evento
è remoto, tanto più il suo
impatto sarà grande
e le conseguenze imprevedibili*



*Grazie per la vostra
gentile attenzione*