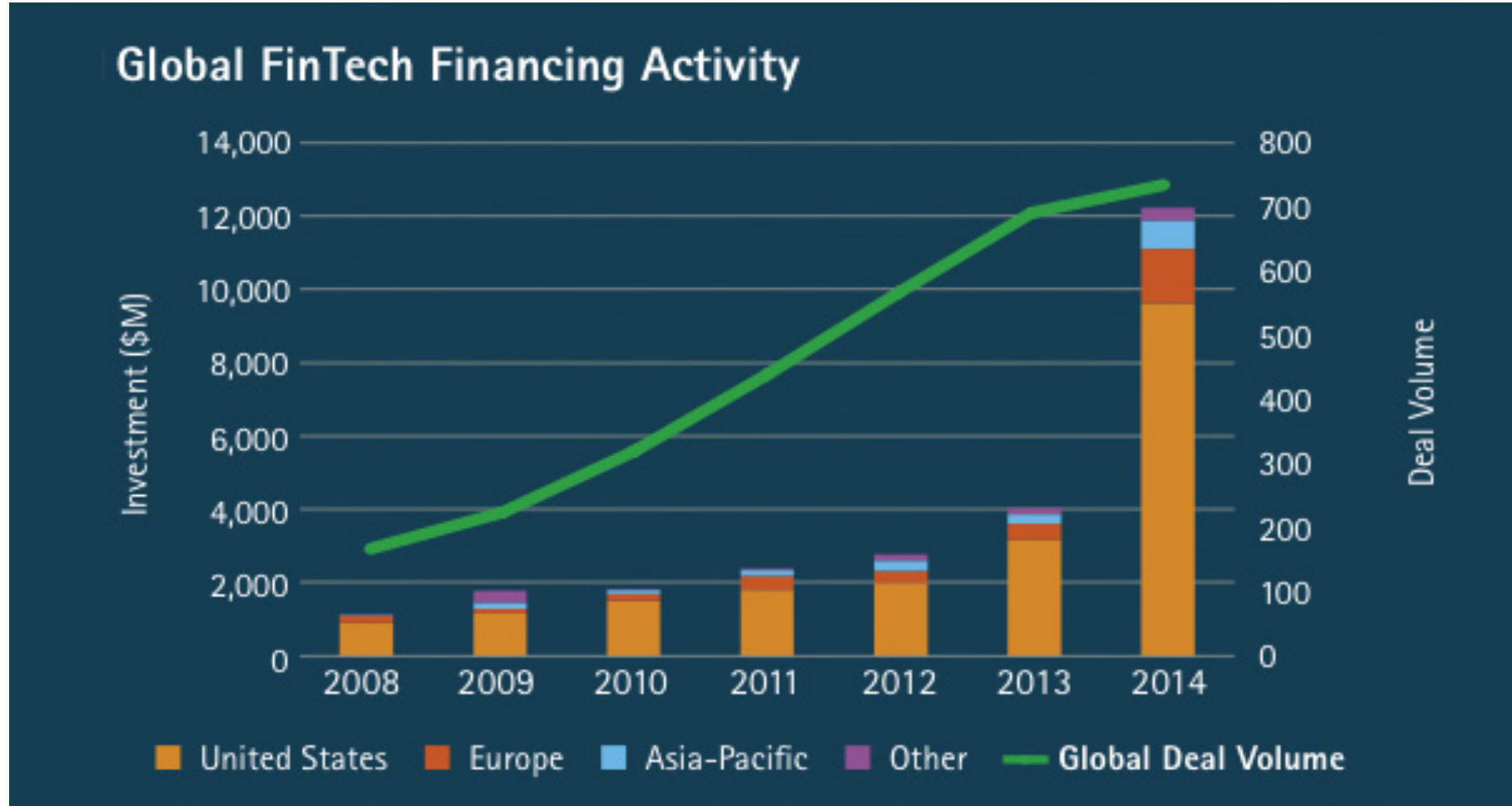


GLOBAL FINTECH DEAL FLOW

- Investimenti Fintech piu' che triplicati in numerica e valore assoluto nel 2014 vs 2013
- 730 investimenti a livello globale nel 2014
- Concentrazione negli USA ma l'Europa è in crescita



Source: Accenture and CB insights

\$12,21 B

Investimenti in Fintech
nel 2014

I PRINCIPALI TRENDS FINTECH

UNBUNDLING OFFERTA

- Specializzazione nuovi players (payments, lending, money management..)
- Segmentazione offerta
- Semplificazione customer experience, automazione e convenience come key success factors



CROWD INVESTING

- Abilitazione individuale a finanziare persone, aziende o iniziative
- P2P lending consumer vs business
- Crowdfunding social



CRYPTO VALUTE

- Potenziale cross industry tecnologia blockchain
- Potenziale facilitazione degli scambi commerciali e dei flussi finanziari
- Economicità vs strumenti di pagamento tradizionali



CONSIDERAZIONI SULL'ECOSISTEMA STARTUP IN ITALIA

4740
N.STARTUPS ISCRITTE A REGISTRO
IMPRESE

340
N.STARTUP CHE GENERANO
REVENUES A FINE 2014

120M€
INVESTIMENTI IN HI-TECH STARTUP
NEL
2014*

€7M
INVESTITI IN STARTUP FINTECH
NEL
2014*

133 MLN€
PREVISTI
NEL 2015



184 MLN€ A
FINE 2014

- * Dimensione ridotta dell'ecosistema startups (10% vs Francia e Germania, 50% vs Spagna)
- * Peso del Fintech ancora molto marginale vs ICT, Cleantech and Energy e Life Science

*(Osservatorio Startups Hi-Tech, Accenture & CB insights).

CONSIDERAZIONI SUL FINTECH IN ITALIA

- * **Il gap dell' Italia resta significativo** anche rispetto agli altri paesi europei, sia in termini di numero di startups che di deal flow
- * **Legislazione poco favorevole** (normativa domestica talvolta piu' restrittiva vs altri paesi europei)
- * **Le banche tendono a privilegiare iniziative captive** volte a rafforzare il loro posizionamento competitivo
- * Nessun programma di accelerazione o fondo con focus **specialistico** sul verticale FinTech



Esiste lo **spazio di crescita e per la creazione di valore**

- ❖ **Facilitare la diffusione di iniziative Fintech a livello domestico**
- ❖ **Agevolare lo sviluppo di startup italiane** oggi spesso costrette a emigrare all'estero
- ❖ **Facilitare il percorso di sviluppo delle startups attraverso accordi con partners qualificati (Banche, VCs)** interessati a investire nella fase di Seed e nelle exits
 - ❖ **Contribuire ad abbassare le barriere all'ingresso del settore** fornendo alle startups servizi specialistici (ie supporto compliance, piattaforme e tecnologia) con il contributo dei partners
 - ❖ **Fornire alle startup le attività di supporto core** (logistica, funding, mentorship)
- ❖ **Realizzare accordi con altri acceleratori a livello europeo**
 - ❖ Agevolare lo sviluppo commerciale in Italia delle migliori iniziative a livello internazionale
 - ❖ Consentire o sviluppo all'estero delle startup Fintech accelerate in Italia

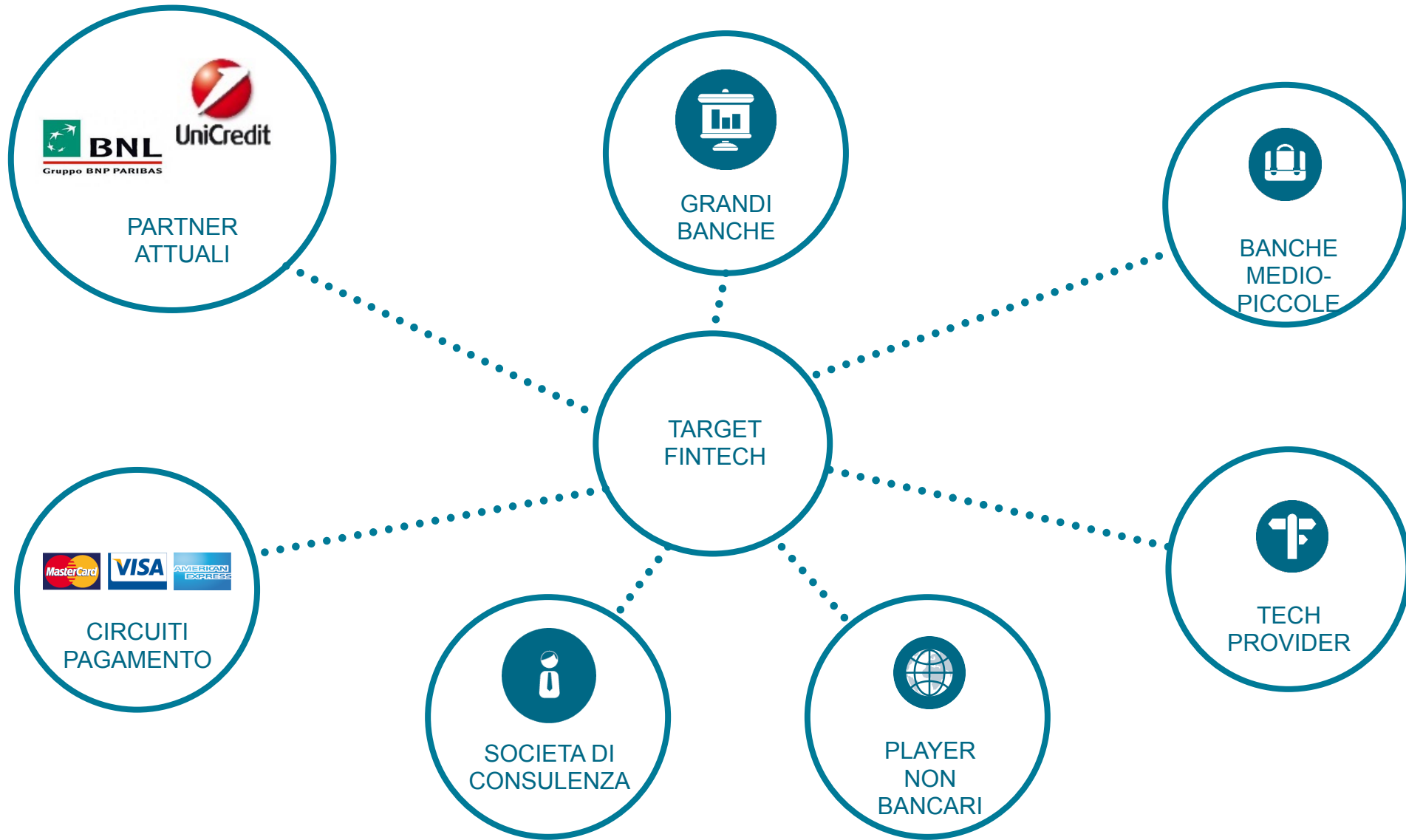
STARTUPS

- Accesso a capitali
- Accesso a servizi core e specialistici
 - Mentorship, Program Management, Compliance
- Facilitazione accesso a tecnologia, piattaforme e servizi bancari
- Facilitazione percorso di exit

BANCHE

- Finestra sul mercato
- Canale parallelo di innovazione
- Lventure come possibile outsourcer per le attività R&D

POSSIBILI PARTNER PER L'INIZIATIVA

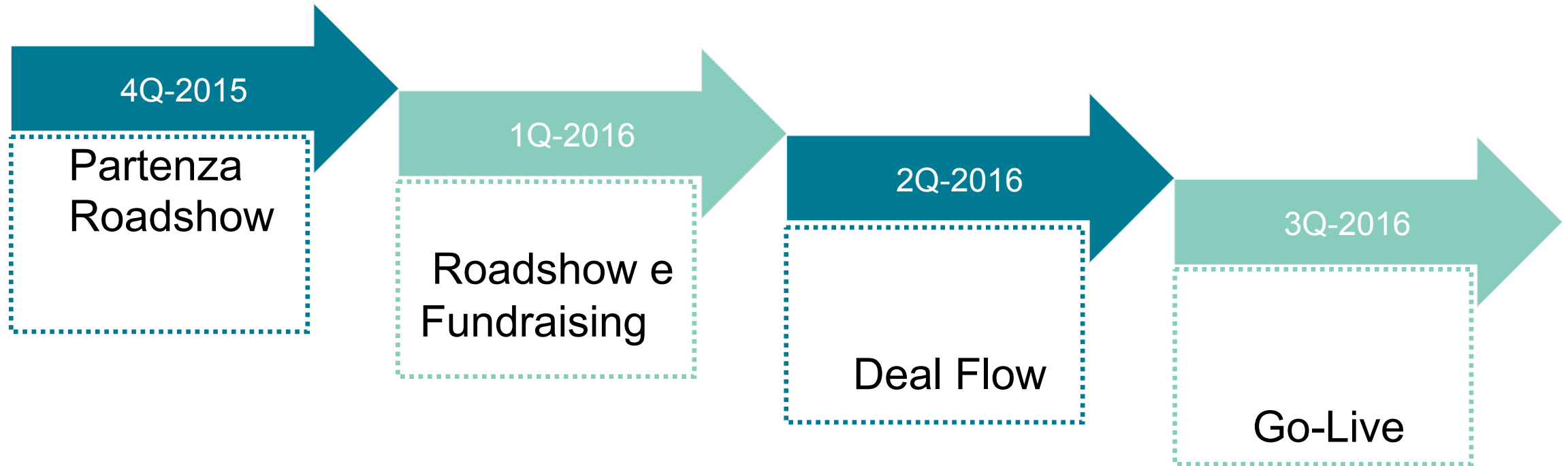


FUNDING PREVISTO

- * L'obiettivo è **raccogliere sul mercato fino a 3 mln€** per finanziare lo sviluppo early stage di startups Fintech
- * LVenture Group investirà il 20% dell'ammontare totale, il restante sarà riservato ai potenziali partner in **tagli tra i 250K-500K.**
- * Commitment per successivi follow on aperti anche a altri VC's
- * 1 Programma di accelerazione/anno di durata 12 mesi
- * **Obiettivo minimo: 3 startups/anno**
- * Investimento/startups: 120k€ (di cui 40k€ equity)

** I costi di struttura si considerano comprensivi di IVA*

PERCORSO IPOTIZZATO



Disponibilità nuovi spazi a partire dal 3Q 2016

L**V**enture Group*

CAPITAL FOR GROWTH

L**V**enture Group S.p.A.

 Via Giovanni Giolitti 34, 00185 Rome (Italy)

 +39 06 4547 3124

 lventuregroup.com

 Info@lventuregroup.com

 [@LVentureGroup](https://twitter.com/LVentureGroup)

- * L'obiettivo è **raccogliere sul mercato 1,2M €** per finanziare lo sviluppo di 12 startups in 4 anni (6 startups/anno)
- * **LVenture Group** investirà il 20% dell'ammontare totale, il restante sarà riservato ai potenziali partner in tagli tra i 250K-500K.

		ANNO 1	ANNO 2	ANNO 3	ANNO 4	ANNO 5	TOTAL
Investimento in Startup							
Equity	€	40.000,00	€ 40.000,00	€ 40.000,00	€ 40.000,00		
Costi di struttura	€	80.000,00	€ 80.000,00	€ 80.000,00	€ 80.000,00		
Total Inv. per Startup	€	120.000,00	€ 120.000,00	€ 120.000,00	€ 120.000,00		
N. Startup		3	3	3	3		12
Tot. Inv.	€	360.000,00	€ 360.000,00	€ 360.000,00	€ 360.000,00		€ 1.440.000,00
Follow on			€ 600.000,00	€ 600.000,00	€ 600.000,00	€ 600.000,00	
Tot. Follow on			€ 900.000,00	€ 900.000,00	€ 900.000,00	€ 900.000,00	€ 3.600.000,00

* I costi di struttura si considerano comprensivi di IVA

- * L'obiettivo è **raccogliere sul mercato 2.4M €** per finanziare lo sviluppo di 24 startups in 4 anni (6 startups/anno)
- * **LVenture Group** investirà il 20% dell'ammontare totale, il restante sarà riservato ai potenziali partner in tagli tra i 250K-500K.

		ANNO 1	ANNO 2	ANNO 3	ANNO 4	TOTAL.
Investimento in Startup						
Equity	€	60.000,00	€ 60.000,00	€ 60.000,00	€ 60.000,00	
Costi di struttura	€	60.000,00	€ 60.000,00	€ 60.000,00	€ 60.000,00	
Total Inv. per Startup	€	120.000,00	€ 120.000,00	€ 120.000,00	€ 120.000,00	
N. Startup		6	6	6	6	24
Tot. Inv.	€	720.000,00	€ 720.000,00	€ 720.000,00	€ 720.000,00	€ 2.880.000,00
Follow on			€ 600.000,00	€ 600.000,00	€ 600.000,00	
Tot. Follow on			€ 1.800.000,00	€ 1.800.000,00	€ 1.800.000,00	€ 5.400.000,00

* I costi di struttura si considerano comprensivi di IVA

FINTECH DEAL FLOW (BEST CASE)

