

BorsadelCredito[®].it

Powered by Crenway Srl - Società di Mediazione Creditizia

Company profile

Milano, Settembre 2014



BorsadelCredito.it è la prima piattaforma per il credito digitale alle piccole e medie imprese

Chi siamo

- **BorsadelCredito.it** nasce dall'iniziativa di un team di professionisti con ampia esperienza nel settore bancario. L'obiettivo è sfruttare le potenzialità del web per **erogare credito alle piccole e medie imprese in maniera efficiente e redditizia**
- **Il web e le nuove tecnologie** di comunicazione online, così come già avviene per i prodotti retail (es. mutuo privati, etc.), **consentono di raggiungere e servire in maniera efficiente anche il segmento small business**
- BorsadelCredito.it dispone di **tecnologia proprietaria e di competenze di settore** in grado di abilitare i processi di origination e istruttoria di credito digitale alle piccole e medie imprese



BorsadelCredito.it ha raccolto richieste di credito per circa 635 mln di € ed in pochi mesi già 6 partner si sono convenzionati

Principali indicatori numerici

<p>4.687</p> <p>Numero di imprese registrate a BorsadelCredito.it</p>	 <p>BorsadelCredito.it</p>	<p>€ 635.374.407</p> <p>Importo delle richieste complessive espresse dalle imprese</p>
<p>98</p> <p>Media settimanale delle nuove imprese iscritte a BorsadelCredito.it</p>		<p>~135.000 €</p> <p>Importo medio della richiesta di credito</p> <p>40.000 €</p> <p>Importo mediano della richiesta di credito</p>

Fonte: Elaborazione interna Crenway sui dati delle registrazioni al portale BorsadelCredito.it nel periodo 30/09/13 – 31/08/14

Il modello di business è molto semplice: raccolta richiesta online, analisi della stessa con workflow semi-automatici e delibera della Banca

Come funziona



- Attraverso i veloci e intuitivi front-end, **BorsadelCredito.it** **raccoglie le richieste** delle piccole e medie imprese italiane e le **profila fino al massimo livello di dettaglio**:
 - settore
 - area geografica
 - tipologia
 - dimensione
 -
- I consulenti di BorsadelCredito.it, con il supporto della tecnologia sviluppata, **valutano in breve tempo la fattibilità della richiesta**, attraverso:
 - interrogazione **banche dati e analisi «social scoring»**
 - interviste **qualitative** al richiedente
 - analisi **quantitativa** e sostenibilità finanziaria della richiesta
- Le richieste che superano l'analisi di fattibilità possono essere **istruite per conto della banca** prescelta:
 - **censimento anagrafico**
 - preparazione **«file digitale»** con corredo documentale
 - **identificazione cliente «a distanza»**
 - interrogazione **centrale rischi**
 - ...
- **Presentazione** della pratica all'organo deliberante



BorsadelCredito.it può apportare significativi benefici sia alle PMI, che alle Banche, che al sistema nel suo complesso

Benefici per gli attori

Benefici per le PMI

- **Riduzione dei costi di ricerca** ed accesso ad una maggior gamma di offerta, comprensiva delle iniziative di **incentivazione del regolatore**
- **Riduzioni dei costi psicologici** legati all'acquisto: aumento della capacità di confronto e comprensione dell'offerta
- **Risparmio economico**, attraverso la partecipazione ad offerte e promozioni "Speciali"
- **Esperienza attuale**, interattiva e in linea con il progresso tecnologico

Benefici per Banche

- **Abbattimento dei costi di acquisizione** di nuova clientela e «**variabilizzazione**» del costo (solo a successo e senza nessun costo fisso o di set-up)
- Acquisizione di nuova clientela strategica ad alto valore che la banca partner può **selezionare** in base a numerose variabili (geosettoriali, economiche, finanziarie, di disponibilità o meno di garanzie e di scoring)
- Possibilità di «**proporsi**» **sui propri territori** con uno strumento in più e opportunità di una maggiore **penetrazione in aree di scarsa presenza**
- **Ottimizzazione delle politiche di rischio** grazie alla possibilità di selezionare PMI eleggibili a garanzie pubbliche (es. Fondo di Garanzia 662) o altre forme di garanzia (es. Confidi)
- **Disponibilità di informazioni strategiche** derivanti dagli algoritmi di business intelligence per la corretta formulazione delle offerte
- **Benefici reputazionali** grazie alla migliore percezione del servizio («banca semplice e trasparente che risponde alle esigenze delle PMI»)

Benefici di «sistema»

- **Incentivazione e semplificazione** dell'accesso al credito, essenziale per le PMI per tornare a crescere ed investire
- **Aumento della penetrazione** delle iniziative del regolatore a supporto dell'accesso al credito delle PMI
- **Aumento della trasparenza** e del grado di **efficienza** del mercato

BorsadelCredito.it



BorsadelCredito.it ha suscitato sin da subito l'interesse dei principali media italiani e numerosi sono già i casi di successo

Rassegna stampa

«BorsadelCredito.it è nata per colmare un vuoto. Tutto gratuito per gli imprenditori, dall'inizio della ricerca fino all'erogazione delle somme, compresa una consulenza personalizzata e sempre disponibile»



«Se è vero che un'azienda può avere successo solo se riesce a soddisfare un'esigenza presente nella società, allora Borsadelcredito.it è già sulla buona strada»



BorsadelCredito.it è Golden Partner di «Credito al Credito 2013» il più importante evento ABI del settore

BorsadelCredito.it: «Analisi di bilancio e consulenza, le banche pagano la commissione»

CORRIERE DELLA SERA



PMI, la ricerca del credito viaggia gratis su internet

Alcuni casi di successo

Marchese Spa

Alla conquista dell'estero con BorsadelCredito.it



“Avere una persona dedicata praticamente h24, sempre a disposizione per la consulenza e ricerca, è stato fondamentale per trovare qualcosa di così importante, come è il credito per la mia azienda.”

Giuseppe Marchese

Ares srl

Il mio ufficio grazie a BorsadelCredito.it



“Ho cercato su internet se ci fosse uno strumento per evitare la trafila per chiedere un finanziamento alle banche. E ho scoperto che questo strumento non solo esisteva, ma funzionava anche molto bene!”

Mauro Scampini

Cà Neuva

Il mio vino rinnova la tradizione grazie a BorsadelCredito.it



“In soli due giorni Maurizio aveva già analizzato i bilanci e calcolato la migliore opportunità di credito: mi chiamava per dirmi che c'era già una banca che mi aspettava per concludere l'istruttoria.”

Sergio Abbona