

Company profile: GRUPPO NSA *insieme per garantire le migliori soluzioni*

Il **Gruppo NSA**, con 15 anni di esperienza nelle relazioni e nei rapporti con i più importanti istituti di credito, opera in ambito finanziario e assicurativo offrendo alle PMI consulenza e accompagnamento nella relazione con gli istituti bancari e le migliori coperture assicurative per l'imprenditore e la sua impresa.

Nell'ambito della mediazione creditizia, il Gruppo NSA è partner di 11 banche sul territorio italiano, per le quali si occupa dello sviluppo commerciale in territori a scarsa penetrazione.

Il Gruppo - una realtà in **forte espansione e costante crescita** - svolge attività di mediazione creditizia attraverso **NSA Srl** e **NSA MF Spa**, attività di brokeraggio assicurativo con **NSA SA Spa** e opera in ambito finanziario con **NSA FIN Spa**, assistendo le imprese nella scelta delle migliori soluzioni d'investimento e nella gestione del patrimonio aziendale.



CREDITO E MICROCREDITO

NSA svolge attività di mediazione creditizia dal 2001, in qualità di business partner delle micro, piccole e medie imprese alla ricerca delle migliori opportunità di finanziamento e degli istituti bancari con necessità di sviluppo commerciale sul territorio italiano.

Grazie alla elevata competenza e specializzazione degli **oltre cento dipendenti**, NSA ha sviluppato un rapporto privilegiato con istituti di credito e imprese che gli è valso la **leadership di mercato** tra le società private del settore.

Per le banche, NSA rappresenta un **intermediario privilegiato**, grazie alla sua comprovata capacità di analisi delle imprese clienti, che avvicina di molto allo zero le possibilità di insolvenza.

Per le imprese NSA è un **consulente attento** e sempre presente, capace di esaminare in tempo reale le **migliori garanzie e condizioni** di mercato e assicurare al cliente le **soluzioni più vantaggiose**. L'operatività di NSA si distingue per **qualità e trasparenza**: ***al cliente non viene chiesto alcun onere economico fino all'avvenuta erogazione di un finanziamento e il cliente ha facoltà (prima dell'avvenuta erogazione) di revocare l'incarico in qualsiasi momento e senza penali.***

Un "ponte" tra Banca e Impresa

- NSA facilita il dialogo e semplifica la comunicazione fra banca e impresa.
- NSA raccoglie ed elabora le informazioni necessarie alla valutazione del merito creditizio e le restituisce alle banche nella forma più corretta ed efficace, che permette alla banca di erogare un finanziamento con tempistiche significativamente ridotte.

Chi sono i clienti NSA - NSA si rivolge a qualsiasi micro, piccolo e media impresa (MPMI nella definizione europea) presente sul territorio nazionale che, a prescindere del settore in cui operi, necessiti di finanziamenti bancari per l'operatività di tutti i giorni o per procedere a nuovi investimenti.

Servizi NSA

- Analizza le esigenze dell'impresa.
- Mantiene costanti rapporti e interazioni con gli istituti di credito per assicurare al cliente le migliori condizioni di mercato e tempi rapidi di risposta.
- Elabora un "report d'impresa" dettagliato e approfondito con tutte le informazioni e i dati utili alla banca per erogare il finanziamento.
- Predisporre la domanda di accesso al Fondo Centrale di Garanzia dello Stato (ex lege 662/96): fondamentale per agevolare l'eventuale erogazione.



BROKERAGGIO ASSICURATIVO

Il **Gruppo NSA**, con la nascita di **NSA SA Spa** nel 2014, ha ampliato lo spettro dei propri servizi offrendo alle imprese coperture assicurative per tutelare le attività imprenditoriali, al fine di migliorarne il **merito creditizio** e sostenerne la **crescita** e lo **sviluppo** con un'adeguata **protezione dei rischi**.

NSA SA, il **broker assicurativo** del Gruppo NSA, svolge una consulenza specializzata su tutti i rami assicurativi a protezione dell'azienda, del suo patrimonio, dell'imprenditore e dei suoi soci, familiari, dipendenti e collaboratori, sia nello svolgimento dell'attività professionale, sia a beneficio della tutela personale (per es. sanitaria e previdenziale).



GESTIONE DI PATRIMONI

Il **Gruppo NSA**, per offrire servizi sempre più performanti e completi, si arricchisce nel 2015 di una nuova società: **NSA FIN Spa**, che offre **soluzioni d'investimento** e **gestione patrimoniale** alle imprese clienti.

NSA FIN Spa garantisce un'attenta analisi delle necessità e degli obiettivi dell'azienda e offre soluzioni d'investimento mirate, sicure e personalizzate.

NSA FIN affianca con costante presenza e disponibilità l'imprenditore nella gestione del patrimonio aziendale.

Le risorse umane

Il Gruppo NSA è una realtà in **continua espansione** che oggi conta **più di cento persone fra dipendenti, collaboratori e consulenti esterni**.

La ricerca del talento in NSA non si ferma mai: persone desiderose di crescere in ambito personale e professionale sono sempre ben accolte e premiate per merito, impegno, idee e passione.

NSA offre ai collaboratori, in particolare ai **giovani**:

- l'opportunità di mettere alla prova le competenze acquisite e di svilupparne di nuove;
- un ambiente fortemente dinamico e innovativo;
- l'opportunità di lavorare con il supporto di sistemi informatici avanzati;
- percorsi formativi personalizzati e continui;
- una struttura di professionisti ed esperti a supporto;
- il supporto di un trainer motivazionale ed esperto di comunicazione.

L'esperienza professionale NSA è particolarmente significativa sotto il profilo delle competenze tecniche e delle abilità personali. In NSA, infatti, la responsabile delle risorse umane, **Nadia Daneluzzo**, è una presenza costante, motore di attività coinvolgenti, formative e di aggiornamento continuo, capace di individuare, valorizzare e sviluppare le qualità di ogni collaboratore.

Il management

Gaetano Stio, Presidente



Dopo aver fondato una società di servizi e consulenza nell'ambito della finanza agevolata, di cui rimane socio fino al 2000, nel 2001 fonda NSA insieme ad alcuni ex colleghi, tutt'oggi presenti come soci in NSA. Imprenditore esperto in ambito finanziario, è il motore della crescita e del costante successo che hanno valso a NSA il ruolo di leader di mercato tra le società private di settore.

Oggi Stio è presidente e punto di riferimento del Gruppo. Grazie a uno spiccato spirito imprenditoriale e a uno sguardo curioso e innovativo sempre volto al futuro, guida la società con passione e profonda dedizione. Stio conosce e supervisiona tutte le attività, i settori e i collaboratori del Gruppo NSA, stimolando la loro motivazione e la propensione al cambiamento e all'innovazione.

Francesco Salemi, Amministratore Delegato



Dopo la laurea in Economia e Commercio, inizia la propria attività professionale come consulente in ambito finanziario e come docente e coordinatore di corsi di formazione sulla finanza agevolata, sulla gestione d'azienda e sull'avvio di una start up presso numerose aziende lombarde, prevalentemente nel settore bancario e creditizio.

Oggi, oltre alle attività di gestione e organizzazione di NSA, di cui è AD e socio dal 2001, svolge interventi di consulenza diretta alle imprese, analizzando e valutando progetti di investimento aziendale, predisponendo piani d'impresa e progetti per richieste di finanziamenti bancari e agevolazioni di carattere regionale, nazionale ed europeo.